

CONSEILLER COMMERCIAL VINS & SPIRITUEUX

VAE (VALIDATION D'ACQUIS DE L'EXPERIENCE)

Titre RNCP 35535 Niveau 5 (Bac+2)

Arrêté du 25 février 2016 publié au Journal Officiel du 17 mars 2016



Taux de réussite

2022 : **89.10%**

2023 : **93%**

2024 : **94.5%**

2025 : **95%**

Taux de satisfaction

2023 : **7/10**

2024 : **8.33/10**

Insertion professionnelle
moyenne sur 2 ans > 80%

Conditions de financement

- CPF
- Projet de transition professionnelle
- France Travail
- Autofinancement

Lieu de formation

- Marseille
- Paris
- Lyon
- Bordeaux

Inscription

- Téléphone : **09 81 94 10 35**
- candidature via le site internet **www.ifco-formations.com**
- Entretien avec le directeur du centre sur convocation
- plus d'informations par mail **contact@ifco-formations.com**

Public concerné

- tout public qui justifie d'au moins 1 an d'expérience à temps complet, soit 1607 heures (continu ou non).
- L'expérience doit être en rapport avec la certification visée.
- La formation est accessible aux personnes en situation de handicap.

Objectifs de la formation :

- Analyser des marchés du vin, prospecter, s'informer, analyser l'évolution et les tendances des marchés du vin et des spiritueux
- Gérer un point de vente de vins et spiritueux
- Négocier auprès de fournisseurs et assurer l'approvisionnement en vins et spiritueux
- Gérer la communication et le marketing d'un point de vente
- Fidéliser la clientèle

Les étapes de la demande :

1. Conseil / Recevabilité

- Présentation de la procédure VAE (principe et modalités)
- Entretien conseil - aide au choix de la certification ou du titre
- Présentation de la certification et remise du livret 1 (demande de recevabilité)
- Etude du dossier par l'IFCO
- Notification de recevabilité (avis sur la faisabilité de la demande)

2. Accompagnement individualisé

- Remise et présentation du livret 2
- Identification du contexte et analyse de l'expérience du candidat
- Choix des activités ou des situations professionnelles significatives et
- identification des compétences clés
- Entretiens d'accompagnement - suivi pour la formalisation du livret 2
- Dépôt du livret 2

3. Evaluation

- Evaluation en situation de travail
- Soutenance orale du dossier et entretien avec le jury
- Délibération du jury
- Notification de la décision du jury

4. Validations

- Validation totale - Titre
- Validation partielle (validité 5 ans) - Prescriptions : complément d'expérience
- professionnelle et/ou complément de formation
- Aucune validation

Les débouchés métiers :

- Responsable achats/ventes en vins et spiritueux
- Commercial en vins et spiritueux
- Caviste (Commerçant boutique)
- Responsable bar à vins
- Responsable caveau de vente
- Courtier en vins et spiritueux
- Responsable rayon liquides
- Sommelier
- Agent commercial multicartes



IFCO Formations : Vins, Vignes et Bières

220 chemin du camp de Sarlier, les plateaux de l'Alta, Batiment A, 13400 Aubagne

contact@ifco-marseille.com / www.ifco-marseille.com